

## VOICE MAIL

### DÉMARQUEZ-VOUS AVEC LE DÉPÔT DIRECT DE MESSAGE VOCAL SUR RÉPONDEUR!

Communiquez avec votre cible grâce à un message vocal déposé directement sur répondeur.

- Dispositif non intrusif : le téléphone **ne sonne pas**.
- Le message est déposé en **toute discrétion** directement sur le répondeur.
  - Le message est **consultable à tout moment**.

### OBJECTIFS :

- ✓ Fidéliser
- ✓ Informer
- ✓ Promouvoir
- ✓ Remercier
- ✓ Vendre



« Bonjour c'est Marie Savarit la responsable de votre magasin Stiletto. En tant que cliente privilégiée je vous attends pour les Stil'days. Nous vous proposons une grande sélection d'articles à -40%. J'espère avoir le plaisir de vous voir avant le 15 novembre dans notre boutique à Nantes au 18 boulevard Foch. A bientôt. »



## FONCTIONNEMENT GENERAL



### Dispositif simple et rapide à mettre en place

1. Créez, enregistrez et téléchargez votre annonce.
2. Importez les numéros de vos destinataires.
3. Planifiez et diffusez votre message.
4. Gérez et analysez votre campagne en temps réel.



## PERFORMANCES

**Diffusion rapide**, service le plus performant du marché, permet d'envoyer jusqu'à 20 000 messages de l'heure.

**Annonces ciblées** : grâce à la création d'un message chaleureux et personnalisé, garant d'une excellente mémorisation, vos destinataires se sentiront privilégiés.

**Pouvoir incitatif** grâce à la **puissance de la voix et au côté personnalisé**.

**Forte écoute et un taux de retour élevé** : le dépôt direct garantit un taux d'écoute proche de 100% ainsi qu'un taux de retour supérieur à celui du SMS.



## CAS CLIENT

### Objectif :

Mettre en avant une offre de solde de mi-saison. Une volonté d'un dispositif à la fois simple et peu coûteux.

### Réponse :

Le dépôt direct comme dispositif d'animation original et chaleureux pour booster le trafic en boutique.

### Résultats :

- Une augmentation de 12% du CA lors des soldes de mi-saison.
- +10% en volume par rapport à l'année précédente.
- Gros succès sur le plan qualitatif, les clients ont spontanément remercié le responsable d'avoir pris le temps de les appeler. Ils ont considéré cet appel comme une attention personnelle, très valorisante.